

日々入力する販売データや仕入データ。  
これら販売状況を、細かく集計し、分析することは  
これから経営を占う重要な道しるべ。  
経営コンサルティング会社のノウハウによって生れた  
「販売万華鏡」は、商・蔵奉行に輸入された  
大量な販売データや仕入データを元に  
得意先別・仕入先別・商品別・地域別・販売店別など  
さまざまな角度から集計を瞬時に実現。  
販売分析や販売戦略を強力にバックアップします。

OBCの  
**商・蔵奉行**の  
販売、仕入データが  
販売分析に役に立つ！

販売分析ソフトウェア

# 販売万華鏡

for 商奉行

【開発・販売】 インフォテック株式会社  
【企画・監修】 Uesaka Consulting Firm <http://www.uesaka.ne.jp/>

販売状況が  
多角的に閲覧できる

販売戦略が  
無限に広がる、華開く



# 販売・仕入状況をさまざまな角度で閲覧 多角的な分析をサポートし、 販売戦略が華開く

「商・蔵奉行」のユーザーであれば  
事業規模に関わらず**即運用可能**。  
販売実績を基にさまざまな現状を  
多角的に表示。  
経営コンサルティング会社の視点で  
分析できる「販売万華鏡」。

行	得意先	列	年月	値	売上額	種類	単価表	金額単位	円	< 数値 >		
1		A	16/09	16/10	16/11	16/12	17/01	17/02	17/03	17/04	17/05	17/06
2	得意先00000000000001		2,900,500	3,149,779	9,696,696	5,460,300	3,906,434	3,620,136	1,565,064	3,007,410	537,012	-169,396
3	得意先00000000000002		9,081,000	2,545,550	918,650	2,993,400	1,329,500	1,078,500	45,000	1,225,500	0	0
4	得意先00000000000003		409,064	563,520	1,119,060	0	594,640	595,920	262,000	390,600	499,630	0
5	得意先00000000000004		143,040	158,400	0	0	261,600	199,200	0	127,200	0	0
6	得意先00000000000007		0	204,000	0	0	255,000	255,000	255,000	-23,562	0	255,000
7	得意先00000000000006		487,700	974,160	1,237,920	1,424,010	910,630	2,286,780	1,839,880	280,620	280,620	280,620
8	得意先00000000000013		0	0	12,000	24,000	0	0	0	12,000	12,000	0
9	得意先00000000000006		211,000	28,000	0	178,000	67,600	266,000	0	1,285,700	11,000	0
10	得意先00000000000021		0	0	720,000	18,200	0	243,000	70,000	0	55,000	0
11	得意先00000000000022		1,186,251	16,409	5,109,501	2,617,943	1,000,717	0	2,844,818	1,469,142	1,285,639	859,895
12	得意先00000000000027		0	0	0	0	0	0	0	0	1,506,600	0
13	得意先00000000000026		0	0	0	13,200,000	0	0	0	0	0	0
14	得意先00000000000029		0	0	0	0	1,892,000	0	0	0	0	0
15	得意先00000000000030		0	0	0	0	0	3,720,000	2,728,744	7,238,200	1,851,000	0
16	得意先00000000000021		0	0	0	0	0	16,145	69,101	20,850	112,200	27,820
17	得意先0000000000001001		9,229,110	3,596,030	4,747,668	6,777,034	3,298,630	648,770	1,764,419	2,006,655	1,919,484	391,976
18	得意先000000000001002		0	34,376	2,640	2,200	0	0	5,248	1,904	0	59,200
19	得意先000000000001003		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
20	得意先000000000001004		1,500	0	12,800	0	0	12,800	1,500	45,050	10,000	5,000
21	得意先000000000001005		0	292,500	109,948	269,900	106,600	111,900	469,748	99,988	4,820,240	51,996
22	得意先000000000001007		105,000	105,000	84,000	105,000	147,000	21,000	84,000	105,000	105,000	21,000
23	得意先000000000001008		36,000	43,500	64,500	21,000	21,000	84,500	21,000	42,000	0	0
24	得意先000000000001009		42,000	69,950	69,000	43,700	69,000	21,000	106,700	42,000	69,000	43,700

「商・蔵奉行」のデータが  
経営をバックアップ  
入力されたデータが織りなす  
多角的に広がる集計項目

商・蔵奉行に入力された大量なデータ  
を得意先別・仕入先別・商品別・  
担当者別・プロジェクト別など、目的  
に応じた様々な角度からの閲覧を  
実現。商・蔵奉行単体では実現でき  
なかつた複雑な集計(2次元クロス  
集計)も、即分類・即表示します。

**表示種類**  
単体表/計画実績対比/前年同月対比/年計/売上仕入在庫

**表示項目**  
【行】得意先/得意先区分1~3/商品/商品区分1~3/  
担当者/担当者区分/プロジェクト/仕入先/仕入先区分  
1~3  
【列】年月日/年月/年度/商品/商品区分/担当者/担  
当者区分/プロジェクト  
【値】売上額/売上数量/粗利額/粗利率/仕入額/仕入数  
量/在庫額/在庫数量/売上額・仕入額・在庫額/売上数量・  
仕入数量/在庫数量  
【単位】円/千円/百万円 【税別・税込】

**売上計画を設定すれば  
達成状況まで一目で解る  
計画対比機能**

得意先別・商品別・担当者別・プロ  
ジェクト別など、目的に応じて売上  
計画を設定すれば、年月や年度単位  
で達成状況を把握することが出来ま  
す。地域・支店ごとの販売実績の把  
握や特定商品の販売計画の達成率な  
ど収益性や生産性など現状を即座に  
把握し、戦略の達成に向けた情報収  
集・分析を可能にします。

**計画**  
計画の作成  
【行】得意先別/得意先区分別/商品別/商品区分別/担  
当者別/プロジェクト別 【列】年月日/年月/年度  
【項目】売上金額/売上数量/粗利額  
【単位】円/千円/百万円

計画の保存・取込  
Excel形式での保存/保存シートの取込

**製品価格**  
スタンドアローン版  
**120,000円税別**(税込み129,600円)  
複数ライセンスやLAN対応版、新ERP対応版については  
お問い合わせください。

**商・蔵奉行の詳しい操作方法を  
知らない方でも大丈夫  
簡単操作で即集計**

取込ボタンを押すことでOBC商・  
蔵奉行のデータベースから販売万華  
鏡のデータベースへ取り込みます。

**取込**  
【OBC商奉行】21Ver.2~5スタンドアロン/  
21Ver.2~5 LANPACK / 21Ver.2~5 ERP

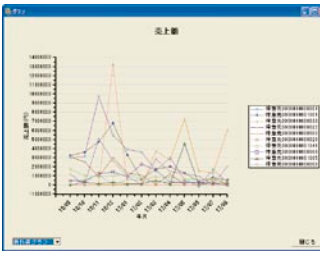
その他の機能  
**設定**  
表示項目の選択/集計期間の設定

**必要システム**  
【Windows】  
WindowsXP,WindowsVista  
.NET Framework2.0  
【ディスプレイ】  
1024ドット×768ドット以上推奨

**資料作成をより簡単に  
分類・集計ごとの  
Excel出力も可能**

複雑な集計も、ワンタッチで即分類、  
表示するだけでなく、表示された内  
容をグラフに表示、Excelへの即出  
力も可能。また画面上で選択した項  
目だけをグラフに表示することも可  
能です。商・蔵奉行単体では難しか  
つた高度な出力機能により、さまざ  
まな分析シートを作成、急な会議の資  
料作成にも役立ちます。

**グラフ表示**  
【グラフ種類】折れ線グラフ/棒グラフ/積み上げ棒グラフ  
【表示選択】表にて選択された行のみ、グラフへ表示



**分析をより深く、より高度に  
並べ替え表示もボタン一つで  
条件による絞り込み集計も可能**

集計し表示されたデータを、目的に  
応じてワンタッチで並べ替えができ  
る上、条件を設定して絞り込んだ集  
計もできます。  
また、分類項目から明細項目ヘドリ  
ルダウンすることも可能。  
知りたい集計結果を瞬時に表示・閲  
覧できますから販売、仕入にまつわ  
る問題点の早期発見に役立ちます。

**並べ替え**  
降順・昇順での行の並べ替え

**絞り込み**  
得意先コードの範囲指定/得意先区分1~3の範囲指定/  
商品コードの範囲指定/商品区分1~3の範囲指定/担  
当者コードの範囲指定/担当者区分の範囲指定/プロジェ  
クト範囲指定

折れ線・棒・積み上げ棒の3つの形態から選べる  
グラフ画面(写真は折れ線グラフ時)

【開発】  
**インフォテック株式会社**  
〒918-8205  
福井市北四ツ居1丁目2-10 林ビル 2F  
TEL 0776-52-7355  
FAX 0776-52-7356  
E-mail info@infotechnica.co.jp  
<http://www.infotechnica.co.jp/>

先端技術で未来を創る  
**株式会社 オービックビジネスコンサルタント**  
<http://www.obc.co.jp/>

< 東京 > 〒163-6032 東京都新宿区西新宿 6-8-1 住友不動産新宿オークタワー  
< 札幌 > 〒060-0003 札幌市中央区北三条西 4-1-1 日本生命札幌ビル 6F  
< 仙台 > 〒980-0014 仙台市青葉区本町 2-2-3 鹿島産業ビル 7F  
< 関東 > 〒330-0854 さいたま市大宮区桜木町 1-9-6 大宮センタービル 7F  
< 千葉 > 〒260-0015 千葉市中央区富士見 2-7-5 富士見ハイネスビル 9F  
< 横浜 > 〒220-0004 横浜西区北幸 1-11-15 横浜 STビル 7F  
< 静岡 > 〒420-0851 静岡市葵区黒金町 11-7 三井生命静岡駅前ビル 4F  
< 金沢 > 〒920-0024 金沢市西念 1-1-3 コンフィデンス金沢 8F  
< 名古屋 > 〒460-0003 名古屋市中区錦 1-16-7 NORE 伏見ビル 7F  
< 大阪 > 〒530-0001 大阪市北区梅田 2-6-20 パシフィックマークス西梅田 4F  
< 神戸 > 〒650-0036 神戸市中央区播磨町 49 神戸旧居留地平和ビル 7F  
< 岡山 > 〒700-0907 岡山市下石井 2-1-3 岡山第一生命ビルディング 6F  
< 広島 > 〒730-0032 広島市中区立町 2-27 NBF 広島立町ビル 4F  
< 福岡 > 〒812-0011 福岡市博多区博多駅前 1-4-4 JPR 博多ビル 7F

TEL.03 (3342)1880 代 FAX.03 (3342)1874  
TEL.011 (221)8850 代 FAX.011 (221)7310  
TEL.022 (215)7550 代 FAX.022 (215)7558  
TEL.048 (657)3426 代 FAX.048 (645)2424  
TEL.043 (202)7701 代 FAX.043 (202)7702  
TEL.045 (322)0922 代 FAX.045 (322)3648  
TEL.054 (254)5966 代 FAX.054 (254)5933  
TEL.076 (265)5411 代 FAX.076 (265)7068  
TEL.052 (204)3350 代 FAX.052 (204)3354  
TEL.06 (6347)7736 代 FAX.06 (6347)7731  
TEL.078 (393)3399 代 FAX.078 (326)7655  
TEL.086 (225)7891 代 FAX.086 (225)7897  
TEL.082 (544)2430 代 FAX.082 (541)2431  
TEL.092 (413)1271 代 FAX.092 (413)1266

商奉行・蔵奉行は(株)オービックビジネスコンサルタントの登録商標です。